

Bliv salgskonsulent i Ase – Attraktiv lønpakke, bonus uden loft og stor frihed i hverdagen

Motiveres du af ambitiøse mål, høj aktivitet og en lønpakke, hvor dine resultater kan mærkes direkte på lønsedlen?

Vidste du, at vores dygtigste salgskonsulenter ligger typisk på 45-60.000 kr. brutto om måneden ?

Hos Ase i Kolding søger vi løbende salgsprofiler med et stærkt konkurrencegen, som elsker at skabe resultater gennem opsøgende, værdibaseret salg. Salg, der giver mening for kunden. Du skal trives med at tage kontakt, skabe relationer fra bunden og opbygge din egen pipeline gennem vedholdende outbound rådgivning og salg. Til gengæld investerer vi massivt i din faglige og personlige udvikling og giver dig værktøjerne til at lykkes.

Din hverdag hos os

Din vigtigste opgave bliver at skabe nye relationer og opbygge din egen pipeline gennem opsøgende kontakt til lønmodtagere. Det kræver energi, struktur og viljen til at blive ved. Som rådgiver hjælper du kunden med at sikre sig selv økonomisk gennem A-kasse, fagforening og eventuel lønsikring. Her spiller Ase en vigtig rolle. Det giver mulighed for økonomisk tryghed, hvis livet pludselig tager en uventet retning, samtidig med at kunden får adgang til sparring og hjælp til at komme godt videre i sit arbejdsliv.

Det handler derfor ikke om at "sælge produkter i blinde" – men om at forstå kundens situation og skabe værdi gennem relevant rådgivning og løsninger, der giver mening i deres hverdag.

Med gode resultater og den rette indsats kan du over tid få adgang til:

- Varmere leads fra interne kollegaer og samarbejdspartnere, som allerede har været i dialog med Ase
- Leads fra kunder, der selv har ønsket kontakt via online formularer
- Flere specialiserede salgsopgaver

Du får selvfølgelig professionel onboarding, træning, sparring og løbende feedback, så du hele tiden udvikler dig og er klædt på til at lykkes i rollen.

Sådan beskriver vores medarbejdere jobbet

"Jeg nyder virkelig mit nye arbejdsliv i Ase. Jeg er omgivet af god energi og fantastiske kolleger, som jeg kan sparre med hver dag. Samtidig har jeg gode muligheder for at udvikle mig. Jeg arbejder ikke længere i weekenderne, har mere fleksible arbejdstider, mulighed for bonus og en arbejdsplads, hvor der også er fokus på trivsel og balance i hverdagen. Det er jeg slet ikke vant til, så for mig føles det som en kæmpe luksus."

Souzane Sayegh — Rådgiver hos Ase

"Jeg elsker Ase – det har virkelig formet mig. Her får jeg lov til at være mig selv, udvikle mig og gøre en forskel for mennesker hver dag. Kulturen, kollegaerne og mulighederne for at udvikle mig gør, at det føles som det helt rigtige sted at være. Jeg synes samtidig, det er fedt at tale med mennesker, udfordre dem og skabe værdi for dem – og det kan jeg i Ase."

Maria Lykke Mogensen — Senior Rådgiver hos Ase

Hvem er du?

Du motiveres af performance og bliver kun mere motiveret, når der er konkrete mål at løbe efter i din hverdag.

Måske har du erfaring med telemarketing, kanvas eller anden opsøgende salgssrolle – vigtigst er dog, at du elsker salget og motiveres af at skabe resultater.

Vi forestiller os, at du:

- Har erfaring med opsøgende salg og trives med høj aktivitet.
- Er mentalt robust og kan håndtere afslag uden at miste energi eller fokus.
- Ser konkurrence som positiv motivation – ikke pres.
- Har disciplin til selv at opbygge og følge op på din pipeline.
- Er skarp til at skabe relationer og afdække kundens behov.
- Drives af udvikling, performance og muligheden for at have en god lønpakke.
- Trives i et seriøst salgsmiljø med høje ambitioner og stærkt sammenhold.

Vi tilbyder dig en lønpakke med stort potentiale og gode vilkår i din hverdag

- Grundløn fra 22.000 til 27.000 kr./mdr. afhængigt af erfaring og kompetencer
- Provision uden loft

- Fritvalgslønkonto, pension, tillæg og julegratiale
- 1 times betalt pause hver dag
- God kantineordning og massage i arbejdstiden
- Sundhedsforsikring hos Danica
- Fri i weekender og helligdage + 4 ekstra fridage om året

Derfor vælger mange Ase

Hos os elsker vi medarbejdere med ambitioner.

Vi tror på, at udvikling og resultater skal kunne mærkes – både fagligt og økonomisk.

Du får:

- Professionel onboarding og intensiv salgstræning
- Løbende coaching og feedback fra erfarne ledere, salgstrænere og salgundervisere
- Fleksible arbejdstider med mulighed for 34 eller 37 timer
- Et stærkt fællesskab med sociale arrangementer og højt engagement
- En tydelig karrierevej, hvor resultater og adfærd åbner nye muligheder
- Mulighed for hjemmearbejde

Kernetider, hvor vi alle er på kontoret for at sikre sammenholdet

- Mandag, tirsdag, onsdag og fredag: kl. 09.00–14.00
- Torsdag: kl. 12.00–18.00

Resten af arbejdstiden planlægger du selv.

I Ase har vi mange succes historier – vil du være den næste?

Med de rette resultater og ambitioner kan du med tiden udvikle dig mod flere roller i

Salgsorganisationen som fx:

- Salgstræner
- Supervisor
- Erhvervsrådgiver
- Fastholdelsesspecialist
- Salgsudvikler

Gennem vores løn- og karrieremodel kan du også få betalt videreuddannelse inden for bl.a. salgpsykologi, coaching og ledelse via vores løn- og karrieremodel.

Er du klar til at blive en del af holdet?

Upload dit CV og besvar få spørgsmål om jobbet som Salgskonsulent – så har du taget første skridt mod en salgskarriere i Ase.

Opstart er den 1. august 2026.

Spørgsmål til rollen?

Du er velkommen til at kontakte vores Salgsledere for Outbound på hverdage mellem kl. 11-14:

- **Christian Hansen på tlf. +45 41 11 21 25**
- **Mia Schack på tlf. +45 52 17 40 60**

Vi glæder os til at høre fra dig!