

Salgskonsulent til Ase's salgscenter i Kolding - vi søger løbende ambitiøse salgsprofiler

SALGSKONSULENT



BYG DIN FREMTID
HOS ASE'S
SALGSCENTER I
KOLDING

Er du en stærk rådgiver med passion for resultater?

Vil du have en salgsrolle, hvor du virkelig kan mærke dit aftryk på bundlinjen – fagligt, personligt og økonomisk?

Så er Ase det rette sted for dig!

Bliv en del af et ambitiøst salgsteam

I vores Salgscenter i Kolding arbejder vi målrettet med at skabe resultater.

Vores kerneopgave er at rådgive og sælge medlemskaber inden for A-kasse, fagforening og lønsikring – produkter, der giver værdi og tryghed for vores kunder.

Vi har fart på

Vi søger dygtige og ambitiøse **Salgskonsulenter**, der trives i et tempofyldt miljø, hvor konkurrence, performance og udvikling går hånd i hånd.

Din succes er vores succes – her får du værktøjerne til at vinde

- Ekstra tillæg og pension: Ubegrænset provision, pension og overenskomstmæssige tillæg, der giver én ekstra månedsløn om året.
- Attraktiv løn- og bonusmodel: Vi belønner din indsats! Jo bedre resultater, du skaber, desto større er din fortjeneste.
- 1 times betalt pause hver dag.

Hvad kan du forvente?

- Resultatorienteret salg: Du arbejder med udgående/kanvas-kald og håndterer bookede mødeaftaler fra vores Leadkonsulenter og samarbejdspartnere.
- Klare karriereveje: Vi investerer i din udvikling, så du kan vokse i Ase i mange år frem. Spændende udviklingsveje sikrer, at du ikke går i stå.
- Et stærkt salgsmiljø: Du bliver en del af et dedikeret team, hvor vi fejrer succeser og motiverer hinanden til konstant at levere på et højt niveau.



Er du klar til at tage din salgspersormance til næste niveau?

Så grib chancen og bliv en del af Ase!

Ansøg lynhurtigt via knappen nedenfor, så finder vi sammen ud af, om jobbet som salgskonsulent er noget for dig.

Enkelt at ansøge – vi garanterer en opringning

- Klik på "Ansøg" og upload dit CV – en ansøgning er ikke nødvendig.
- Vi ringer dig op inden for 5 hverdage til en uforpligtende snak.**
- Matcher vi hinanden, inviterer vi dig til én eller flere samtaler.
- Passer dine faglige og personlige kompetencer til jobbet, tilbyder vi dig jobbet.
- Du bliver onboardet af vores professionelle salgsundervisere intensivt over den første måned, du er ansat, så vi sikrer, at du bliver sat op til succes.

