Salgskonsulent til Ases Salgscenter - Her får du stor frihed, faglig udvikling og konkurrencedygtig lønpakke

Motiveres du af ambitiøse mål, fleksibilitet i hverdagen og en lønpakke, hvor dine resultater kan mærkes på lønsedlen?
Hos Ase søger vi en Salgskonsulent, der trives med at skabe resultater gennem egen indsats. Du får energi af kundedialog, arbejder vedholdende og følger op, når det kræver flere kontakter at skabe et godt salg.
Som Salgskonsulent rådgiver du lønmodtagere om A-kasse, fagforening og lønsikring. Det handler ikke om at" sælge produkter i blinde", men om at forstå kundens situation og finde de løsninger, der skaber værdi.

Vi leder efter dig, som:
•**Har erfaring med opsøgende salg**, kanvas, telemarketing eller lignende.
•**Motiveres af at skabe resultater** og have en god lønpakke.
•**Ikke påvirkes af afslag,** men rejser dig og børster nej'erne af dig,fordi du tror på, at næste samtale rykker dig tættere på dit mål.
•**Er nysgerrig på kunder** og kan skabe tillidsfulde dialoger.
•**Søger feedback** og bruger den til at blive bedre.
•**Tager ansvar** for egen udvikling og egne resultater.
•**Er åben, engageret** og bidrager positivt til teamet.
•**Ved, at vedholdenhed** og stærk opfølgning gør forskellen

Du kommer til at:
•Skabe nye kunderelationer gennem opsøgende dialog med lønmodtagere med henblik på nysalg.
•Opbygge og udvikle din egen pipeline.
•Følge systematisk op på leads og salgsmuligheder.
•Arbejde målrettet for at omsætte dialoger til gode og holdbare salg.
•Tage ansvar for dine resultater og holde aftaler med kunderne.
•Blive en del af et socialt og energifyldt salgsteam, hvor vi hjælper hinanden med at lykkes.

Hvad får du hos os?
Vi har en ambition om at være Danmarks bedste salgscenter – og det afspejler sig i de rammer, vi tilbyder vores medarbejdere. Du får et stærkt fundament for succes gennem:
•Grundigt og professionelt onboardingforløb, løbende salgstræning, coaching og faglig sparring, der udvikler dig fra dag 1 som Salgskonsulent.
•Fleksible arbejdstider og frihed til at få hverdagen til at hænge sammen.
•En attraktiv lønpakke med konkurrencedygtige lønandele og mulighed for at påvirke din egen løn gennem dine salgsresultater. Her kan du se din indsats direkte på lønsedlen – hver måned!
•*Vores dygtigste Salgskonsulenter tjener typisk 45.000-65.000 kr. brutto om måneden.*

Din lønpakke består af flere lønandele:
•Fast grundløn fra 22.000 til 27.000 kr./mdr. afhængigt af erfaring og kompetencer
•**Provision uden loft**
•Fritvalgslønkonto og pension
•Overenskomstmæssige tillæg og julegratiale

•1 times betalt pause hver dag

Derudover tilbyder vi naturligvis de personalegoder, du forventer af en moderne arbejdsplads.

Derfor lykkes mange i Ase

De bedste hos os er ikke nødvendigvis dem, der konkurrerer mest med andre. Det er ofte dem, der udviser:

•**Gåpåmod:** Har modet til at kaste sig ud i opgaven.
•**Læringsparathed:** Er åbne for feedback og arbejder aktivt med den.
•**Ejerskab**: Arbejder med sig selv og deres udvikling.
•**Mentalt robusthed:** Benytter mentale strategier til at nulstille sig selv. Ryster nej'erne af sig og flytter fokus til næste samtale.
•**Vedholdenhed:** Bliver ved og er vedholden, også når der er svære perioder.

Kan du genkende dig selv i ovenstående (personlige) kompetencer - så er du vores næste Salgskonsulent.

Klar til at blive en del af holdet?

Upload dit CV og besvar få spørgsmål om jobbet som Salgskonsulent.
Mulig opstart er 1. december 2026 eller 1. januar 2027.
Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte:
•Salgsleder **Lars Ankerstjerne** på +45 40 79 47 16
•Salgsleder **Christian Hansen** på +45 41 11 21 25
•Salgsleder **Mia Schack** på +45 52 17 40 60
Alle kan kontaktes på hverdage mellem kl. 09-13.
Vi glæder os til at modtage din ansøgning!