

Er salg din styrke og klar til mere end bare provision?

Bliv en del af et ambitiøst salgsteam, hvor du tilbydes attraktiv lønpakke, frihed og langsigtet karriere

Er du vores næste topperformer, der kan tage vores salg til nye højder? Så kvitterer vi med en attraktiv lønpakke, høj grad af fleksibilitet og karriereudvikling.

Vi har et ambitiøst salgsjob til dig med konkurrencegen, drive, og viljen til at vinde. Dig, der nægter at give op før salget er i hus. Dig, der kan gøre dit salg til din styrke – og din løn til noget særligt – vi tilbyder fast grundløn, provision uden loft og spændende fremtidsmuligheder hos Ase.

Vi leder efter dig, der har mere salg i blodet end kaffe. Du...

- **Har dokumenteret erfaring** med at skabe stærke resultater gennem telemarketingsalg, kanvas eller opsøgende salg.
- **Er ikke bare sulten – du er salgs-sulten** – og du trives i en performancekultur, hvor resultater tæller.
- **Er drevet af** at levere på kanvas og lukke et salg, der giver mening og skaber værdi for den enkelte kunde.
- **Er en af de bedste** til at afdække kundens behov og sælge den rigtige løsning – fx A-kasse og fagforening, lønsikring eller forsikring via samarbejdspartnere.
- **Er verdensmester** i at levere de rette og skarpe salgsbudskaber.
- **Ikke påvirkes af afslag**, men rejser dig og børster nej'erne af dig, fordi du tror på, at næste samtale giver et salg. Afslag er brændstof og salg er sejre.
- **Trives i performancekultur**, hvor du er en del af et team, men stræber efter at være blandt de bedste i teamet.

Er du typen, der lukker et salg før morgenkaffen? Så har vi jobbet, hvor dine evner betaler sig – bogstaveligt talt. Vi sikrer dig:

- **Attraktiv lønmodel** med en fast garanteret grundløn, **provision uden loft**, pension og flere tillæg. Vi leder efter dig, der motiveres af, at du kan påvirke din bruttoløn. For vi belønner din indsats. Jo bedre resultater, du skaber, desto større fortjeneste. **Pssst... Det er ikke unormalt, at vores topperformere har en brutto lønpakke på mellem 40-50.000 kr. månedligt.**
- **Løn- og Karrieremodel** med klare mål for advancement og lønstigning.
- **Effektiv onboarding og professionel træning**, coaching og feedback fra vores kompetente salgsundervisere, trænere og ledere.
- **De rette værktøjer** til at vinde salget.

Er du en ambitiøs salgsprofil? Vi giver dig rammerne til at lykkes - derfor skal du vælge Ase:

Hos os er der højt til loftet og plads til ambitioner. Vi investerer i din udvikling og tror på, at succes skal belønnes.

Du får:

- **Fleksible arbejdstider**, så du kan tilrettelægge din egen hverdag i højere grad, ligesom du kan vælge mellem en 32, 34 eller 37 timers arbejdsuge. Vi lever alle forskellige liv, og det forstår vi til fulde hos Ase.
- **Mulighed for hjemmearbejde** i et passende omfang, hvor det giver mening for dig og Ase.
- **1 times betalt pause** hver dag – du arbejder effektivt 32 timer, men får løn for 37.
- **Fri i weekender og på helligdage** + 4 ekstra fridage betalt af Ase.
- **Sundhedssikring, massage i arbejdstiden, frokostordning og frugt/snacks.**
- Et stærkt **fællesskab** med fredagsbar, julefrokost og sociale arrangementer.

Træt af kedelige salgsmål og flade lønsedler? Hos Ase løfter vi både dit salg og din karriere

I Ase har vi mange succeshistorier – og du kan blive den næste. Med gode resultater og den rigtige indstilling, åbner der sig masser af muligheder i Ase. Vi tilpasser din udvikling efter dine ambitioner

– og hjælper dig med at tage næste skridt. **Fx kan du få betalt din videreuddannelse inden for bl.a. salgspsykologi, coaching eller ledelse via vores løn- og karrieremodel.**

Klar til at blive en del af holdet?

Opstart er den 1. september eller 1. oktober.

Matcher vi hinanden inviterer vi dig til en eller flere samtaler. Passer dine faglige og personlige kompetencer til jobbet, tilbyder vi dig jobbet.

Kender du en kollega eller ven, som også kunne være et match – så anbefal os – og vi **belønner dig med en ansættelsesbonus på 5.000 kr.**, hvis vedkommende også ansættes.

Har du spørgsmål, er du velkommen til at kontakte Salgsleder Rikke Tychsen på tlf. 26 15 23 28 eller Salgsleder Lars Ankerstjerne på 40 79 47 16 – begge kan kontaktes på hverdage mellem kl. 10-13.

Vi glæder os til at høre fra dig!