

Mødebooker til Ases Salgscenter – bliv en del af et stærkt team med resultater og holdånd i fokus!

Vi udvider vores mødebooker team i Kolding, og søger nu nye kollegaer, der vil være en del af et allerede velfungerende team, som performer på højt niveau – og har det sjovt imens. Her handler det om energi, drive og viljen til at lykkes. Du skal kunne lide konkurrence, blive motiveret af at jage resultater og ikke lade dig slå ud af et nej i telefonen. Hos os er et nej bare endnu et skridt tættere på det næste ja.

Hverdagen som Mødebooker

Vi skaber via telefonen den første interesse for Ases produkter, og jo bedre arbejde vi gør, jo flere medlemmer kan vores Salgskonsulenter melde ind bagefter. Hvis du var en del af teamet sidste uge, havde du bl.a.:

- talt med en masse potentielle medlemmer og sendt varme leads videre til vores Salgskonsulenter
- fået sparring og feedback af din salgstræner eller leder, så du konstant bliver skarpere
- været med i morgenbriefings, hvor vi fejrer gårsdagens vindere og deler de bedste indsigter
- oplevet et konkurrencepræget miljø, hvor vi samtidig hjælper hinanden til at lykkes
- haft det sjovt med dine kollegaer – og været professionel, når du havde kunden i røret

Du behøver ikke erfaring fra salg – vi lærer dig håndværket, så længe du har kampgejsten. Du kan have en baggrund som frisør, pædagog, skolelærer, SOSU assistent, eller noget helt femte. Vi har stor diversitet på teamet både hvad angår alder og baggrund – og det er vi ret stolte af, for vi ser en kæmpe fordel i det. Det der binder os sammen, er motivationen for kundekontakt og ønsket om at skabe en masse medlemmer til Ase.

Det forventer vi af dig

- Du er en fighter, der ikke lader dig slå ud af afslag - fordi du har evnen til at børste nej'erne af dig og fokusere på næste samtale.
- Du har drive, energi og vilje til at nå dine målsætninger - fordi du er konkurrence menneske.
- Du er mødestabil og arbejder seriøst med dine mål - fordi du er hos os for det lange seje træk og ønsker at skabe karriere hos Ase.
- Du er nysgerrig, lærevillig og klar til at dele med dit team
- Du trives i et socialt miljø, hvor vi både konkurrerer og bakker hinanden op

Derfor skal du vælge Ase

Hos Ase ved vi, at vi alle er forskellige steder i livet. Derfor kan du vælge, hvad der passer dig bedst: 32, 34 eller 37 timer om ugen.

Derudover har vi fleksible arbejdstider, så du kan planlægge dele af din dag, så det hænger sammen med dit privatliv.

Du får også:

- provision uden loft + fast lønpakke med pension, fritvalgslønkonto, julegratiale og ekstra ferietillæg.
- 1 times betalt pause pr. dag.
- sundhedssikring, massageordning i arbejdstiden, frokostordning, frugt og snacks.
- sociale arrangementer, fredagsbar, DHL, sommerfest, julefrokost og meget mere.
- Muligheden for hjemmearbejde i et passende omfang, som skaber værdi for både Ase og dig.

Én gang om måneden har du en fast 1:1 med din leder om performance, udvikling og trivsel – så vi sikrer din udvikling på den lange bane. Vi har mange spændende udviklingsveje i Salgsafdelingen – og din rejse starter her på vores mødebooker team.

Interesseret?

Kan du se dig selv som en del af et team, hvor energi, resultater og fællesskab går hånd i hånd? Så glæder vi os til at modtage din ansøgning via linket "Ansøg".

Ønsker du at vide mere om jobbet kan du kontakte Salgsleder Lars Ankerstjerne på +45 40 79 47 16 i hverdage mellem kl. 10-13.